



[銘柄コード : 4734]

第30期中間期

ビーイング通信

平成25年4月1日 ➡ 平成25年9月30日

3-5

TOP MESSAGE

売上高が前年同期比25.6%増。
新分野への取り組みも順調です。

6

BEING SOLUTION

上下水道の申請図面作成CADシステム
「plus CAD水道」を提供しております。

7

連結財務ハイライト

8

連結事業ハイライト

太陽光発電 一括見積り.comの運営開始！

9-10

会社概要／株式の状況



感謝・感恩・報恩

APPRECIATION

GRATITUDE

RETURN THE FAVOR

建設関連事業

建設業界の業務フロー全体を支援する「建設ICTソリューション」

積算ソフトのシェアNo.1（※）を誇るGaiaシリーズを筆頭に、建設建築業様向けソフトを販売しています。計画、入札、収支管理、書類作成、工程管理などの業務フローを総合的に支援する多種多様な商品群は、高い評価を得ています。

創業以来培ったノウハウを基に、ソフト間のデータ連携、ダウンロードサービスの充実、正確なデータの迅速な提供、お客様にご満足いただけるサポートサービスなど、時代の変化やニーズにあわせ、たゆまぬ改善活動を続けています。

※「積算ソフト利用実態調査」「建設ITガイド2007」（財団法人経済調査会）

Gaia9

GaiaRX Ultimate

BeingCollaboration®

BeingBid
Bid management system

BeingBudget

DataLibrary
データライブラリ



AVOID
建設費削減システム

評点PLUS+

コアバリューについて

ビーイングのたゆまない歩みの礎となり、絶えず適切な方向へと導く源泉となってきたものが、創業以来のコアバリューである「感謝・感恩・報恩（感謝の気持ちを忘れず、恩を感じ、恩に報いる、の意）」です。ビーイングの企業理念・倫理規定として社員一人ひとりに確実に受け継がれており、事業運営の中核となっています。

海外展開へ

TOC関連ソフトは、海外のお客様からも多数お問い合わせをいただいております。英語版は欧米、アジア各地の製造業をはじめとしたお客様にご利用いただいております。さらに、本年10月には、ミャンマーにオフショア開発のための子会社を開設しました。

TOC関連事業 想定外を想定内にするプロジェクトマネジメントサービス

TOC-CCPM理論に対応した国産初のソフトウェアで、技術開発、商品・サービス開発、システム開発など様々なプロジェクトの工程管理に効果を発揮、経営改善に役立ちます。国内外の約800社（製造・サービス・IT業など多業界）に採用され、プロジェクト管理ツール市場においてシェアNo.2（※）。当社の第二の柱として確立することを目指しています。

※「ソフトウェアビジネス新市場2011年版」（株式会社富士キメラ総研）

BeingManagement ³
Critical Chain
Project Management
INSYNC

TOCとは

1970年代後半にイスラエルの物理学者エリヤフ・ゴールドラット博士が提唱、1984年に同博士が執筆した小説仕立ての解説書「The Goal」によって世界的に普及しました。DBR、思考プロセス、CCPMなど目的に応じたソリューションを持ち、世界中の企業から多くの成功事例が報告されています。

設備関連事業 「どこでも、誰でも」を実現する 水道・電気設備申請支援CAD

電気・水道設備の工事業者様向けのソフトウェアで、主に子会社であるプラスバイプラスが販売。工事図面、見積書・申請書類の作成に効果的です。ビーイングとプラスバイプラス互いの強みを活かし、より幅広いサービスを提供しています。



ご挨拶

平素より格別のご高配を賜り厚くお礼申し上げます。

当社第30期中間期時点での当社事業内容および当中間期の状況についてご説明申し上げます。

代表取締役社長 末広 雅洋



売上高が前年同期比25.6%増。新分野への取り組みも順調です。

当中間期は、安倍内閣による政府の経済対策や日本銀行の金融政策への期待を背景に、円安・株高が進みました。企業業績や個人消費は、ゆるやかながら回復に向かいつつあります。この動きは特に製造業で鮮明ですが、公共投資の増加を受け、建設業でも設備投資に復調の兆しが見られます。

当社は、主要なお客様である製造業・建設業の業績回復を追い風に、主力商品のバージョンアップ版の販売に注力しました。連携する商品群については専門チームを設けるなどして、販売力強化を図っております。5月には一括見積りサー

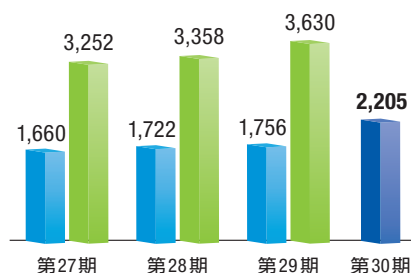
ビスの運営事業を他社より譲り受け、個人と施工業者様とをつなぐ、いわゆるマッチングサービス市場に参入しました。

これらの取り組みの結果、おかげさまで売上高は、前年同期に比べて25.6%増加し、22億円となりました。経費は増加したものの、経常利益は前年より1億8千万円増加し2億6千万円となりました。建設・設備関連セグメントそれぞれが増収増益となるなど、好調であることから、通期では3億5千万円の経常利益を見込んでおります。

売上高

(単位：百万円)

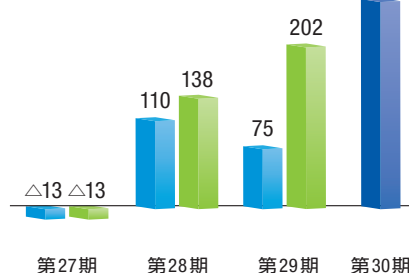
■ 中間 ■ 期末



営業利益

(単位：百万円)

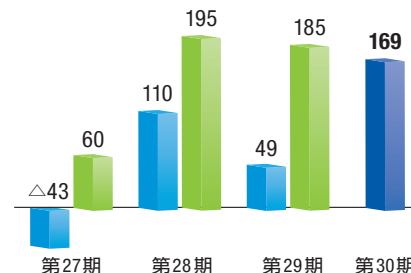
■ 中間 ■ 期末



当期純利益

(単位：百万円)

■ 中間 ■ 期末



現在の市場環境をどのようにとらえていますか

震災直後、建設業の皆様が、迅速なインフラ復旧に命がけであっておられるのを見て、建設業のもつ社会的使命を改めて強く感じました。あれから3年がたちますが、地域社会や地域経済を再構築していくための復興事業は、今後も集中的に続くものと考えております。また、より大規模な災害への備えや、高度経済成長期に建設されて老朽化したインフラの再整備といった、くらしの安全・安心をまもるための事業は、国全体をあげた取り組みとなります。かつての公共事業に対する談合・無駄といった論調は減り、安心して暮らせる環境作りに欠かせないものとして、適正規模で長期に渡り実施されていくと考えています。このような変化により、建設業のお客様が、将来に明るい見通しを持てるようになり設備投資意欲が戻ったこと、Windows XPサポート終了による更新需要、消費税増税前のかけこみ需要なども業績に寄与したと考えています。

一括見積り事業の買収について

自宅屋根に太陽光パネル設置を検討しておられる個人のお客様が、ホームページに希望条件を入力するだけで複数の施工業者から見積りが届く、これが太陽光一括見積り

サービスです。政策を受け個人（住宅屋根）の需要が伸びてまいりましたが、今後は、法人（メガソーラー・ミドルソーラー）向けが増加していくと見ており、それにあわせてホームページの仕組みやサービスも進化させている最中です。また、子会社の株式会社プラスバイプラスは、太陽光の施工業者様にも近いことから、その販売網を活かしたシナジー効果も狙えるでしょう。

ミャンマー進出について

オフショア開発拠点を作るために、ミャンマーに子会社「Being (Myanmar) Co.,Ltd.」を設立しました。文化的、言語的に日本との親和性が高いこと、ASEAN域内の他国と比較してコスト競争力が高いことなどを総合的に判断し、ミャンマーを選びました。国内開発リソースが不足している現状を改善できるだけでなく、国内開発では採算が厳しい案件であってもオフショア開発であればクリアできることから、商品の競争力強化につながると考えています。

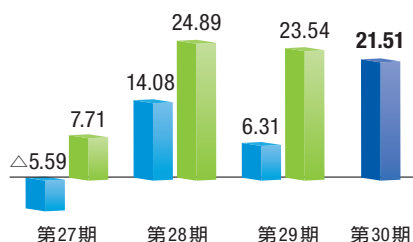
プロジェクト管理の海外展開について

欧米を中心に販売網を広げ、すでに世界6カ国12社と販売提携を結びました。ドイツ大手電機メーカーへの導入に続き、旧東欧圏でも実績が出はじめております。北米におい

1株当たり当期純利益

(単位：円)

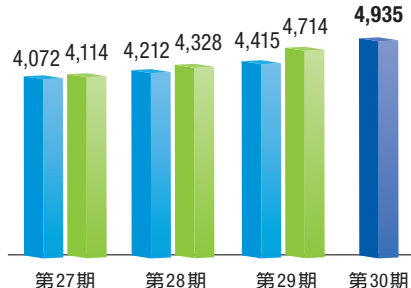
■ 中間 ■ 期末



総資産

(単位：百万円)

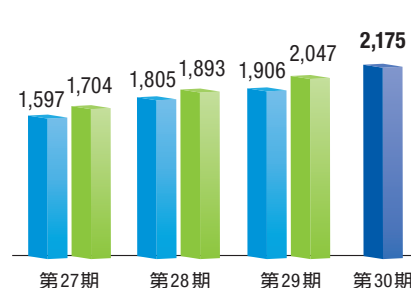
■ 中間 ■ 期末



純資産

(単位：百万円)

■ 中間 ■ 期末



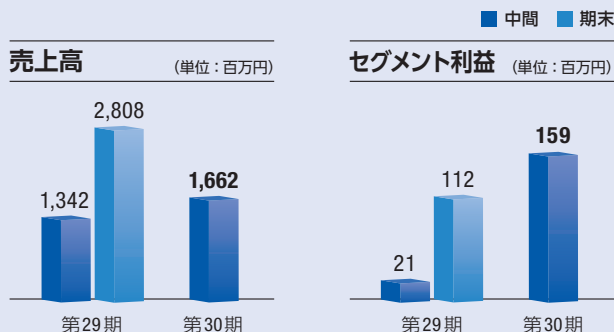
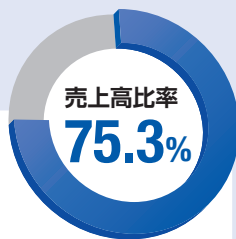
ては、米国のコンサルティング会社「ノベイス社」を北米総代理店に認定しました。当社のシステムと、米国の政府・民間の両分野に強いノベイス社のサービスを組み合わせることで、IT・経営両面からの最適なお提案ができるようになります。また、来年1月リリースするクラウド版は、導入時の負担や手間を大幅に軽減できるため、普及に向けてさらに弾みが付くものと考えております。「三重から世界へ」を合い言葉に、純国産の業務用ソフトを全世界で展開するという夢は、確実に進んでいます。

株主の皆様へ一言お願いします

当社は来年創業30年という節目の年を迎えます。多様な分野に果敢にチャレンジし、それぞれの特性を上手く絡めながら、第二、第三の柱を作り企業価値を高めることで、成長し続ける企業スタイルの確立を目指してまいります。株主の皆様におかれましては、今後とも格別の御支援、ご鞭撻を賜りますよう、心よりお願い申し上げます。

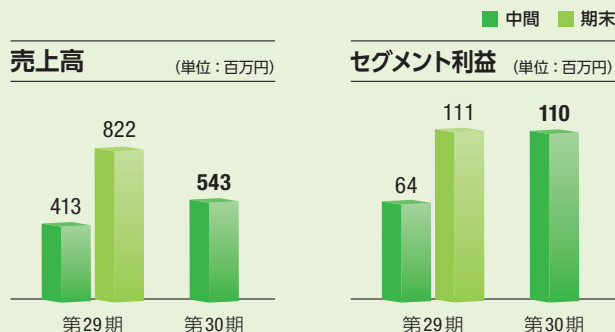
建設関連事業

主力の土木工事積算システムの販売が堅調に推移していることに加えて、5月から一括見積りサイト運営事業を開始したこと、また、情報共有システムやプロジェクト・マネジメント関連の販売が着実に伸びたことなどから、当中間期の売上高は、前年同期に比して23.8%増加し1,662百万円となりました。利益面では、売上の増加にともなう売上原価の増加や、一括見積りサイトにユーザーを誘導するための販売費が加わったことから販売費及び一般管理費が増加しております。この結果、セグメント利益は前年同期に比して137百万円増加し159百万円となりました。



設備関連事業

水道設備および電気設備CADシステムの販売に加えて、当期より新たに有償サポート・サービスを開始し、顧客満足の向上と差別化に努めてまいりました。この結果、当中間期の売上高は、前年同期に比して31.5%増加し543百万円となりました。セグメント利益は72.5%増加し110百万円となりました。



上下水道の申請図面作成CADシステム

plus CAD 水道

ビーインググループの株式会社プラスバイプラスでは、上下水道の申請図面作成専用のCADシステムplusCAD水道を提供しております。

plusCAD水道では、全国市町村の申請様式に対応し、申請業務が初めての方でも、ほとんど修正なしで作成していただくことができます。間取りや申請記号をスタンプ感覚でポン貼り付けるだけの簡単な操作性、可能な限りの自動作成、見積書への自動連動、他にはないサポート体制でご好評をいただいております。

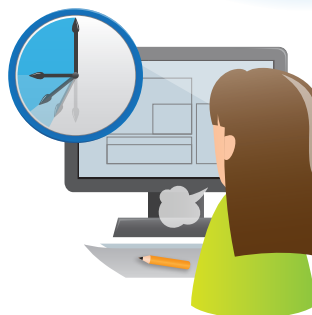
課題 1

上下水道工事の申請様式は
各市町村により多種多様



課題 2

手書きや従来のCADでの
作成は膨大な作業時間が必要



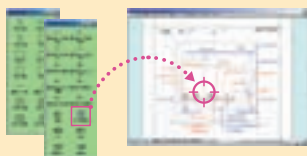
plus CAD 水道

効果 ① 全国市町村
申請用紙に対応

最初に市町村を選ぶだけで、全国各市町村の申請ノウハウを自動読み込み。申請業務が初めての方でも、ほとんど修正なしで作成していただくことができます。

効果 ② 簡単な操作性

操作は、間取りや申請記号をスタンプ感覚でポン貼り付けるだけ。

効果 ③ 自動作成・
自動連動機能

可能な限りの自動作成と最小限のクリック回数で図面作成。

- 各図面の自動作成
- 図面から自動で日報作成
- 部材表作成
- 見積書への連動

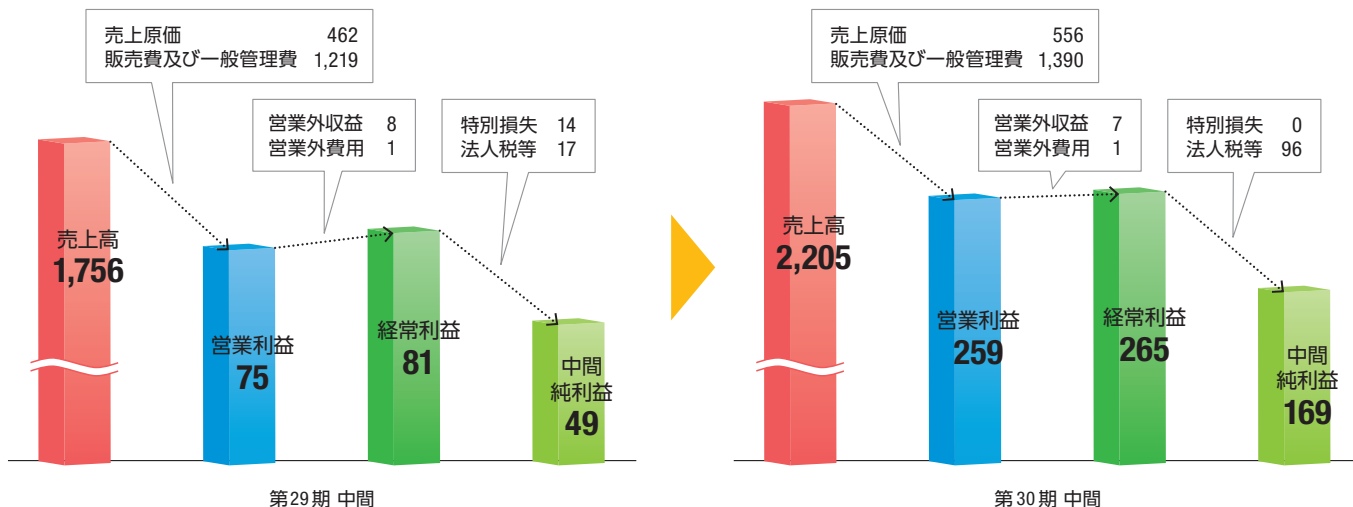
効果 ④ 提案用プレゼン
資料作成機能

お客様への提案用図面を簡単作成。



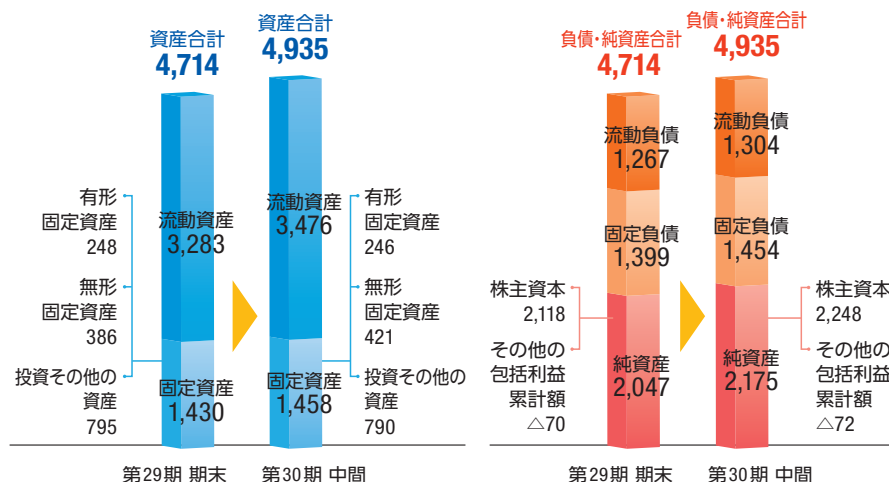
連結損益計算書の概要

(単位：百万円)



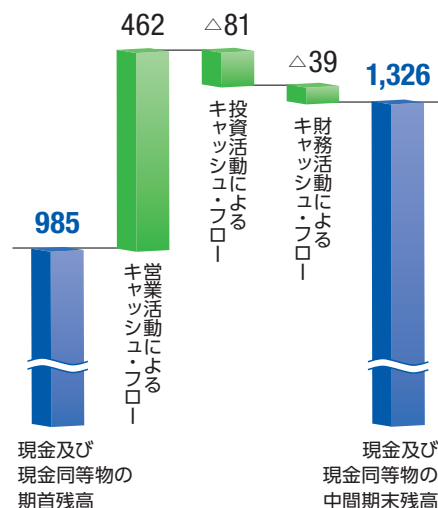
連結貸借対照表の概要

(単位：百万円)



連結キャッシュ・フロー計算書の概要

(単位：百万円)



太陽光発電 一括見積り.com の運営開始！



公式サイトへ

<http://www.taiyoko-mitsumori.com/>

当社は、太陽光発電の見積りを無料で比較できる「太陽光発電 一括見積り.com」を管理・運営しております。太陽光の工事にかかる費用の見積りや価格が最大5社から無料で届く

ことで、適正価格を把握できるだけでなく、信頼して相談のできる地域の販売会社を見つけることができます。また、お住まいの地域の補助金も確認できます。

最短2分の簡単フロー

STEP
1

お客様の情報を入力

お見積り条件をフォームよりご入力していただき送信します。



STEP
2

お見積りが届く

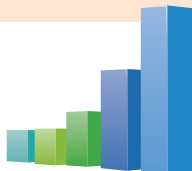
4日以内に業者からお見積りに関する連絡が入ります。



STEP
3

お見積りを検討

届いたお見積りを比較してご検討ください。



メリット

ご利用は無料！見積りはおまかせ

複数の業者に、1社ずつ連絡するのは面倒。当サイトならネットで入力するだけ。ご利用は完全無料です。



比べておトク！料金が安くなる

ひとつの見積りでは適正価格は分かりませんよね？
複数で見積りをとればあなたの目で価格を比較して一番安い業者を選ぶことができます。



安心できる業者が見つかる

各業者で得意・不得意な工事がり要望に合わない業者に依頼すると金額は高くなりがちです。複数の業者で比較して自宅の屋根に合う提案ができる業者を選びましょう。

NEWS

平成25年10月ミャンマーにBeing (Myanmar) Co.,Ltd.を開設しました。

当社では、自社のソフトウェア開発能力を飛躍的に高めるため、オフショア開発の検討を進めてまいりました。ミャンマーは、文化的にも、言語的にも日本との親和性が高く、また、ASEAN域内の他国と比較してもコスト競争力が高いことから、今般、

ミャンマーにオフショア開発のための子会社を設立しました。同社は今後、現地のIT人材を育成し、当社グループのソフトウェアを受託開発してまいります。将来的には、グループ外からのソフトウェア開発受託も視野にいれてまいります。

会社概要

商 号	株式会社ビーイング (Being Co.,Ltd.)
所 在 地	本 社 三重県津市桜橋1丁目312番地 TEL 059-227-2932 (代表)
設 立	昭和59 (1984) 年9月18日
資 本 金	1,586,500,800円
従 業 員 数	256名
主 要 事 業	建設業向けアプリケーション …土木工事積算システム、出来形品質管理システム、 実行予算・原価管理システム、 設備業向けCADシステム TOC関連アプリケーション …工程管理システム、生産スケジューリングシステム
子 会 社	(株)プラスパイプラス …設備業向けCADソフトウェアの販売 Being (Myanmar) Co.,Ltd. …コンピュータソフトウェアの開発

役員

役 職	氏 名	担 当	他の法人等の代表状況等
代表取締役会長	津田 能成	TOC事業本部長	(有)トゥールース 代表取締役 (株)プラスパイプラス 取締役会長
代表取締役社長	末広 雅洋		(株)プラスパイプラス 取締役
専 務 取 締 役	石田 秀樹		
常 務 取 締 役	後藤 伸悟	管理本部長兼 経理部長	(株)プラスパイプラス 監査役
常 務 取 締 役	井関 照彦	営業本部長	(株)プラスパイプラス 取締役
取 締 役	藤谷 章一	開発本部長兼 ネットワーク開発部長兼 商品管理部長	
取 締 役	津田 誠	事業企画部長	
監査役 (常勤)	大矢 勝		
監 査 役	橋本 隆司		東海土建(株) 相談役
監 査 役	楠井 嘉行		楠井法律事務所 所長



本社

営業所 (出張所)



株式数および株主数

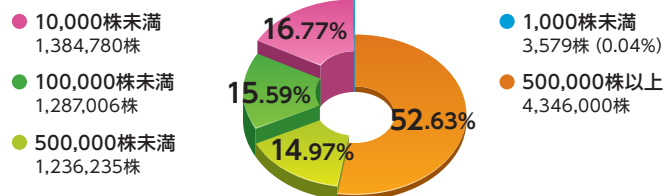
発行可能株式総数	24,000,000株
発行済株式の総数	8,257,600株
株主数	842名

大株主

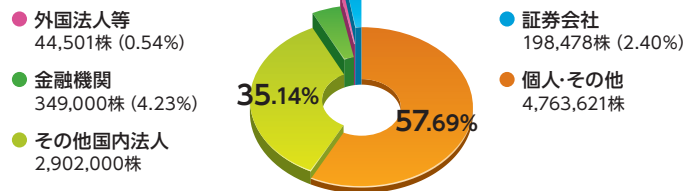
株主名	持株数	持株比率
有限会社トゥルース	2,850,000株	34.51%
津田 能成	1,496,000株	18.11%
ビーイング従業員持株会	412,520株	4.99%
株式会社ビーイング	392,715株	4.75%
津田 由美子	299,000株	3.62%

所有者区分別株式分布状況

所有数別



所有者別



WEBサイトのご案内

当社では、最新のニュースやIR情報、製品情報など当社をご理解いただくためのさまざまな情報をご提供しています。

<http://www.beingcorp.co.jp/>

株式会社ビーイング IR 検索

トップページ



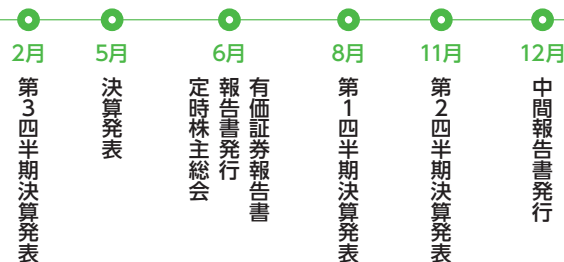
「IR情報」トップ



- 業績ハイライト
- 個人投資家の皆様へ
- 株式について
- IRライブラリー etc.

今後のIRスケジュール (予定)

当社では迅速かつ正確な情報開示を心がけるほか、投資家の皆様に向けたさまざまな活動も行っています。以下は当社の今後のIRスケジュールになります。ご参考の上、引き続きご支援いただけますようお願いいたします。なお、予定は予告なく変更される場合がございます。



株主メモ



事業年度 毎年4月1日から翌年3月31日まで

定時株主総会 毎年6月開催

基準日 毎年3月31日
(その他必要がある時は、あらかじめ公告する一定の日)

期末配当金
受領株主確定日 毎年3月31日

中間配当金
受領株主確定日 毎年9月30日

株主名簿管理人及び
特別口座の口座管理機関 三菱UFJ信託銀行株式会社

同連絡先 三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部
〒137-8081 東京都江東区東砂7丁目10番11号
電話(通話料無料) 0120-232-711

電子公告
※ただし、電子公告によることができないやむを得ない事
由が生じた時は、日本経済新聞に掲載いたします。
電子公告の掲載ホームページアドレス
<http://www.beingcorp.co.jp/>

銘柄コード 4734

*株主様の住所変更、買取請求その他各種手続きにつきましては、原則、口座を開設されている口座管理機関(証券会社等)で承ることになっております。口座を開設されている証券会社等にお問い合わせください。

*特別口座に登録された株式に関する各種手続きにつきましては、三菱UFJ信託銀行が口座管理機関となっておりますので、上記特別口座管理機関(三菱UFJ信託銀行)にお問い合わせください。なお、三菱UFJ信託銀行全国各支店にてもお取り扱い致します。